

Die pal plast GmbH ist seit über 30 Jahren Partner der Kunststoff verarbeitenden Industrie. Wir produzieren Compounds und Recompounds und bieten unseren Kunden im In- und Ausland eine breite Palette von produktbezogenen Dienstleistungen an. Zudem halten wir ein breites Sortiment an Neuware vor. Von unserem Unternehmenssitz in Mühlheim im Rhein-Main-Gebiet aus beliefern wir überwiegend nationale und internationale Zulieferer der Automobil- und Elektroindustrie mit erstklassigem Kunststoffgranulat.

Wir expandieren! Daher suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt in **Mühlheim am Main** einen

Business Development Manager (m/w/d) Technische Kunststoffe

Das dürfen Sie erwarten:

- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem expandierenden, innovativen Familienunternehmen
- Ein solides Grundgehalt in Verbindung mit einem leistungsgerechten Provisionsmodell
- Einen Firmenwagen, den Sie selbstverständlich auch privat nutzen dürfen
- Tolle Kollegen, die Sie bei Ihrer Einarbeitung und darüber hinaus gerne unterstützen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Gestaltungsspielraum und eine wertschätzende Unternehmenskultur
- Hochmodernes Produktionsumfeld und neueste Technologien

Das sind Ihre Aufgaben:

- Aufbau und Leitung unseres Vertriebsteams im Innen- und Außendienst
- Erstellung einer detaillierten Umsatzjahresplanung
- Weiterentwicklung unserer Vertriebsstrategien sowie Auf- und Ausbau unserer weltweiten Kundenbeziehungen
- Organisation und Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Vertrieb unserer hochwertigen Kunststoffgranulate an die weiterverarbeitende Industrie, vornehmlich aus dem Automobil- und Elektronikumfeld
- Pflege bestehender Kundenbeziehungen im B2B-Bereich
- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung
- Präsentation unseres Unternehmens beim Kunden und auf Messen

Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Studium, idealerweise im Bereich Kunststofftechnik oder eine vergleichbare Ausbildung
- Fundierte Erfahrung im Vertrieb technischer Kunststoffe zwingend erforderlich
- Idealerweise erste Führungserfahrung
- Unternehmerisches und lösungsorientiertes Denken und Handeln
- Ausgeprägte konzeptionelle und analytische Fähigkeiten
- Sehr gute Umgangsformen sowie ein souveränes und verbindliches Auftreten
- Kundenorientierung und Verhandlungsgeschick
- Zuverlässigkeit und ein selbstständiger Arbeitsstil
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands

Ihre Bewerbung:

Werden Sie Teil eines erfolgreichen Teams und senden uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung, gerne per E-Mail an bewerbung@palplast.de

Kontaktdaten:

pal plast GmbH
Jessica Lietz
Lämmerspieler Straße 8
63165 Mühlheim am Main

Weitere Informationen über uns finden Sie auf: www.palplast.de

Die Stellenbezeichnung meint nicht die männliche Variante, sondern steht für die geschlechtsneutrale Bezeichnung des Berufs. Willkommen sind Menschen egal welchen Geschlechts, welcher Herkunft, sexuellen Orientierung, Religion o.ä.